



MINISTÉRIO DA EDUCAÇÃO
INSTITUTO FEDERAL DE EDUCAÇÃO, CIÊNCIA E TECNOLOGIA GOIANO
CAMPUS CAMPOS BELOS
BACHARELADO EM ZOOTECNIA

JACKELINA QUINTANILHA DE OLIVEIRA

**VIVÊNCIAS PRÁTICAS EM COMÉRCIO AGROPECUÁRIO
ATACADISTA/VAREJISTA NO MUNICÍPIO DE CAMPOS BELOS -
GO**

CAMPOS BELOS/GO

2026

JACKELINA QUINTANILHA DE OLIVEIRA

**VIVÊNCIAS PRÁTICAS EM COMÉRCIO AGROPECUÁRIO
ATACADISTA/VAREJISTA NO MUNICÍPIO DE CAMPOS BELOS -
GO**

Trabalho de conclusão de curso apresentado aos membros avaliadores do curso de Bacharelado em Zootecnia do Instituto Federal Goiano – Campus Campos Belos, como requisito parcial para a obtenção do título de Bacharel em Zootecnia.

Orientador (a): Prof. Dr. Átila Reis da Silva

Coorientador (a): Prof. Dra. Janaína Gomes Araujo Santos

CAMPOS BELOS/GO

2026

FICHA CATALOGRÁFICA

Ficha de identificação da obra elaborada pelo autor, através do
Programa de Geração Automática do Sistema Integrado de Bibliotecas do IF Goiano - SIBi

O48 Quintanilha de Oliveira, Jackelina
V IVÊNCIAS PRÁTICAS EM COMÉRCIO AGROPECUÁRIO
ATACADISTA/VAREJISTA NO MUNICÍPIO DE CAMPOS
BELOS - GO / Jackelina Quintanilha de Oliveira. Campos Belos
-GO 2026.
43f. il.
Orientador: Prof. Dr. Átila Reis da Silva.
Coorientadora: Profª. Dra. Janaína Gomes Araujo Santos.
Tcc (Bacharel) - Instituto Federal Goiano, curso de 0620184 -
Bacharelado em Zootecnia - Campos Belos (Campus Campos
Belos).
I. Título.

ATA DE DEFESA



SERVIÇO PÚBLICO FEDERAL
MINISTÉRIO DA EDUCAÇÃO
SECRETARIA DE EDUCAÇÃO PROFISSIONAL E TECNOLÓGICA
INSTITUTO FEDERAL DE EDUCAÇÃO, CIÊNCIA E TECNOLOGIA GOIANO

Ata nº 44/2026 - UE-CB/GE-CB/CMPCBE/IFGOIANO

ANEXO V

ATA DE DEFESA DE TRABALHO DE CONCLUSÃO DE CURSO BACHARELADO EM ZOOTECNIA

Em onze de Junho de 2026, às 14h20min, reuniram-se os componentes da Banca Examinadora, Dr. Átila Reis da Silva, Dra. Janaína Gomes Araujo Santos, Dra. Tainara Tamara Santiago Silva e Dr. Antonio Carlos Martins dos Santos sob presidência do primeiro, nas dependências do Instituto Federal Goiano - Campus Campos Belos, em sessão pública, para defesa do trabalho de conclusão de curso (TCC) intitulado: **Vivências práticas em comércio agropecuário atacadista/varejista no município de Campos Belos-GO**, da discente Jackelina Quintanilha de Oliveira, matrícula 202106201840075, sob a orientação do professor Dr. Átila Reis da Silva e coorientação da professora Dra. Janaína Gomes Araujo Santos do Curso Bacharelado em Zootecnia. Tendo em vista as normas que regulamentam o Trabalho de Curso e procedidas as recomendações, a estudante foi considerada aprovada com ressalvas, considerando-se integralmente cumprido este requisito quando a discente entregar a versão final, para fins de obtenção do título de Bacharel em Zootecnia. Nada mais havendo a tratar, eu, Átila Reis da Silva, lavrei a presente ata que, após lida e aprovada, segue assinada por seus integrantes.

Campos Belos - GO, 11 de junho de 2026.

Assinado eletronicamente via SUAP

Dr. Átila Reis da Silva

Presidente da Banca Examinadora

Dra. Janaína Gomes Araujo Santos

Coorientadora

Dra. Tainara Tamara Santiago Silva

Examinador 01

Dr. Antonio Carlos Martins dos Santos

Examinador 02

Documento assinado eletronicamente por:

- **Atila Reis da Silva**, PROFESSOR ENS BASICO TECN TECNOLOGICO , em 23/06/2026 11:11:18.
- **Janaina Gomes Araujo Santos**, PROFESSOR ENS BASICO TECN TECNOLOGICO , em 23/06/2026 11:20:19.
- **Tainara Tamara Santiago Silva**, COORDENADOR(A) DE CURSO - FUC1 - CCBZ-CBE, em 23/06/2026 13:08:48.
- **Antonio Carlos Martins dos Santos**, PROFESSOR ENS BASICO TECN TECNOLOGICO , em 24/06/2026 09:06:10.

Este documento foi emitido pelo SUAP em 23/06/2026. Para comprovar sua autenticidade, faça a leitura do QRCode ao lado ou acesse <https://suap.ifgoiano.edu.br/autenticar-documento/> e forneça os dados abaixo:

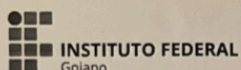
Código Verificador: 834006

Código de Autenticação: 37af7ff581



INSTITUTO FEDERAL GOIANO
Campus Campos Belos
Rodovia GO-118 Qd. 1-A Lt. 1 Caixa Postal, 1, Setor Novo Horizonte, CAMPOS BELOS / GO, CEP 73.840-000
(62) 3451-3386

TERMO DE CIÊNCIA E AUTORIZAÇÃO PARA DISPONIBILIZAR PRODUÇÕES TÉCNICO-CIENTÍFICAS NO REPOSITÓRIO INSTITUCIONAL DO IF GOIANO



Repositório Institucional do IF Goiano - RIIIF Goiano
Sistema Integrado de Bibliotecas

TERMO DE CIÊNCIA E DE AUTORIZAÇÃO PARA DISPONIBILIZAR PRODUÇÕES TÉCNICO-CIENTÍFICAS NO REPOSITÓRIO INSTITUCIONAL DO IF GOIANO

Com base no disposto na Lei Federal nº 9.610, de 19 de fevereiro de 1998, AUTORIZO o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia Goiano a disponibilizar gratuitamente o documento em formato digital no Repositório Institucional do IF Goiano (RIIF Goiano), sem ressarcimento de direitos autorais, conforme permissão assinada abaixo, para fins de leitura, download e impressão, a título de divulgação da produção técnico-científica no IF Goiano.

IDENTIFICAÇÃO DA PRODUÇÃO TÉCNICO-CIENTÍFICA

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> Tese (doutorado) | <input type="checkbox"/> Artigo científico |
| <input type="checkbox"/> Dissertação (mestrado) | <input type="checkbox"/> Capítulo de livro |
| <input type="checkbox"/> Monografia (especialização) | <input type="checkbox"/> Livro |
| <input checked="" type="checkbox"/> TCC (graduação) | <input type="checkbox"/> Trabalho apresentado em evento |
| <input type="checkbox"/> Produto técnico e educacional - Tipo: _____ | |

Nome completo do autor:

Socelina Quintanilha de Oliveira

Matrícula:

2021206201840075

Título do trabalho:

Nivências Práticas em Comércio Agropecuário Atacadista / Varejista no município de Campos Belos - GO

RESTRIÇÕES DE ACESSO AO DOCUMENTO

Documento confidencial: Não Sim, justifique:

Informe a data que poderá ser disponibilizado no RIIIF Goiano: 26/06/2026

O documento está sujeito a registro de patente? Sim Não

O documento pode vir a ser publicado como livro? Sim Não

DECLARAÇÃO DE DISTRIBUIÇÃO NÃO-EXCLUSIVA

O(a) referido(a) autor(a) declara:

- Que o documento é seu trabalho original, detém os direitos autorais da produção técnico-científica e não infringe os direitos de qualquer outra pessoa ou entidade;
- Que obteve autorização de quaisquer materiais incluídos no documento do qual não detém os direitos de autoria, para conceder ao Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia Goiano os direitos requeridos e que este material cujos direitos autorais são de terceiros, estão claramente identificados e reconhecidos no texto ou conteúdo do documento entregue;
- Que cumpriu quaisquer obrigações exigidas por contrato ou acordo, caso o documento entregue seja baseado em trabalho financiado ou apoiado por outra instituição que não o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia Goiano.

Campos Belos - GO
Local

23/06/2026
Data

Socelina Quintanilha de Oliveira
Assinatura do(a) autor(a)

Ciente e de acordo:

gov.br ATILA REIS DA SILVA
Data: 23/06/2026 11:37:30 -0300
Verifique em <https://validar.iti.gov.br>

DEDICATÓRIA

Dedico este trabalho, primeiramente, a Deus, por me conceder força, sabedoria e sustento durante esta caminhada. Aos meus pais, pelo amor, incentivo e por nunca medirem esforços para me apoiar em meus sonhos. Ao meu esposo, pela compreensão, companheirismo e apoio nos momentos difíceis desta trajetória. E a todos aqueles que, de alguma forma, fizeram parte desta conquista e contribuíram para a realização deste sonho.

AGRADECIMENTOS

Primeiramente, agradeço a Deus, por me conceder força, sabedoria e perseverança durante toda esta caminhada acadêmica, permitindo que eu superasse cada desafio enfrentado ao longo desta trajetória.

Agradeço aos meus pais, Marlene e Sebastião, por todo amor, dedicação, incentivo, apoio incondicional e por sempre acreditarem em mim.

Agradeço ao meu esposo, Felipe Moraes, pelo companheirismo, paciência, compreensão e apoio durante toda essa jornada, especialmente nos momentos mais difíceis.

Agradeço aos meus familiares, pelo carinho, incentivo e por torcerem pela realização deste sonho.

Agradeço ao meu orientador Prof. Dr. Átila Reis, pela orientação, dedicação, ensinamentos e contribuição para o desenvolvimento deste trabalho e para minha formação.

Agradeço à minha Coorientadora, Prof. Dra. Janaína Santos, pelo apoio, atenção e auxílio durante a realização deste trabalho.

Agradeço à empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários pela oportunidade concedida para a realização do estágio, pelos conhecimentos compartilhados e pela contribuição para meu aprendizado e desenvolvimento profissional.

Agradeço às minhas amigas de faculdade, Isabele, Karla e Nicolly, por toda amizade, companheirismo, apoio e pelos momentos compartilhados ao longo da graduação.

E por fim, agradeço a todos aqueles que, de alguma forma, contribuíram e me ajudaram durante esta caminhada acadêmica, meus mais sinceros agradecimentos.

RESUMO

O presente trabalho tem como objetivo relatar as experiências e atividades desenvolvidas durante o estágio curricular supervisionado realizado na empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários, localizada no município de Campos Belos – GO. O estágio foi desenvolvido no período de 09/03/2026 a 29/04/2026 com duração de 38 dias, totalizando 304 horas de prática, com a finalidade de complementar a formação acadêmica no Bacharelado em Zootecnia, proporcionando contato direto com a rotina profissional do setor agropecuário e permitindo a aplicação prática dos conhecimentos adquiridos ao longo da graduação. O estágio possibilitou a vivência prática em diferentes setores do comércio agropecuário, envolvendo atendimento ao cliente, orientação técnica básica, organização de produtos, controle de estoque, higienização do ambiente comercial, atividades administrativas, operação de caixa, utilização do sistema SIDAGO, *marketing* digital e acompanhamento de atividades no campo e pós-venda. Durante o período de estágio, foi possível compreender a importância da assistência técnica, da organização comercial e do suporte oferecido aos produtores rurais no desenvolvimento das atividades agropecuárias. As experiências vivenciadas contribuíram significativamente para o aprimoramento profissional, desenvolvimento de habilidades relacionadas à comunicação, organização, responsabilidade e trabalho em equipe, além de permitir a associação entre os conhecimentos teóricos adquiridos durante a graduação e a prática profissional no setor agropecuário, contribuindo também para ampliar a compreensão sobre a importância do atendimento técnico especializado e da relação entre empresa, produtor rural e comércio agropecuário. Dessa forma, o estágio supervisionado representou uma importante etapa na formação acadêmica e profissional em Zootecnia, proporcionando maior preparação para atuação no mercado de trabalho.

Palavras-chave: assistência técnica; comércio agropecuário; estágio supervisionado; organização comercial; zootecnia.

ABSTRACT

This study aims to report the experiences and activities developed during the supervised curricular internship carried out at Gomes Lima Produtos Agropecuários, located in the municipality of Campos Belos, Goiás, Brazil. The internship was conducted from March 9, 2026, to April 29, 2026, lasting 38 days and totaling 304 hours of practical activities, with the purpose of complementing the academic training in Animal Science by providing direct contact with the professional routine of the agricultural sector and enabling the practical application of the knowledge acquired throughout the undergraduate program. The internship provided practical experience in different sectors of the agricultural trade, involving customer service, basic technical guidance, product organization, inventory control, sanitation of the commercial environment, administrative activities, cashier operations, use of the SIDAGO system, digital marketing, and monitoring of field and after-sales activities. During the internship period, it was possible to understand the importance of technical assistance, commercial organization, and the support offered to rural producers in the development of agricultural activities. The experiences significantly contributed to professional development and to the improvement of skills related to communication, organization, responsibility, and teamwork. Furthermore, the internship enabled the integration of the theoretical knowledge acquired during the undergraduate program with professional practice in the agricultural sector, contributing to a broader understanding of the importance of specialized technical assistance and of the relationship among agricultural businesses, rural producers, and the agricultural trade sector. Thus, the supervised internship represented an important stage in academic and professional training in Animal Science, providing greater preparation for professional practice and entry into the labor market.

Keywords: agricultural retail; Animal Science; commercial organization; supervised internship; technical assistance.

LISTA DE FIGURAS

Figura 1 – Fachada externa da loja Gomes Lima Produtos Agropecuários – Campos Belos-GO	16
Figura 2 – Atendimento e orientação técnica aos clientes.....	17
Figura 3 – Prateleiras organizadas de acordo com critério de categorização por tipo e finalidade	19
Figura 4 – Prateleira organizada com os produtos de maior demanda pelos clientes	19
Figura 5 – Organização de produtos de maior risco no almoxarifado da empresa.....	20
Figura 6 – Conferência de mercadorias no ato de recebimento.....	21
Figura 7 – Organização dos produtos nas prateleiras pelo Método PEPS	21
Figura 8 – Conferência da validade e descarte de produtos	22
Figura 9 – Controle e monitoramento de produtos no estoque	23
Figura 10 – Higienização de prateleiras e de produtos	25
Figura 11 – Higienização e organização dos ambientes destinados ao armazenamento de rações	25
Figura 12 – Organização de documentos e pastas no administrativo da empresa	27
Figura 13 – Atuação no setor de caixa da empresa	28
Figura 14 – Lançamento de notas fiscais referentes à vacinação contra brucelose no sistema SIDAGO	30
Figura 15 – Produção de conteúdo digital para divulgação dos herbicidas da loja	31
Figura 16 – Produção de conteúdo digital para divulgação dos produtos da loja.....	32
Figura 17 – Divulgação dos conteúdos digitais produzidos pela estagiária no Instagram da loja	33
Figura 18 – Criação de cartões para divulgação da loja	33
Figura 19 – Acompanhamento do processo de ensilagem no campo	34
Figura 20 – Acompanhamento em pequenos reparos estruturais na fazenda	35

Figura 21 – Organização de mercadorias no carro para serem levadas para a propriedade do cliente36

Figura 22 – Conferência das mercadorias levadas à propriedade36

SUMÁRIO

1. INTRODUÇÃO.....	13
2. OBJETIVOS.....	14
2.1 Objetivo geral.....	14
2.2 Objetivos específicos.....	15
3. IDENTIFICAÇÃO.....	15
4. DESCRIÇÃO DO LOCAL DO ESTÁGIO.....	15
5. ATIVIDADES DESENVOLVIDAS DURANTE O ESTÁGIO	16
5.1 Atendimento ao cliente e orientação técnica.....	16
5.2 Organização de produtos e controle de estoque.....	18
5.3 Higienização e organização do ambiente comercial.....	24
5.4 Atividades administrativas e operação de caixa.....	25
5.4.1 Organização documental.....	26
5.4.2 Operação de caixa.....	28
5.4.3 Lançamento de informações no SIDAGO.....	29
5.5 Marketing digital e divulgação de produtos agropecuários.....	31
5.6 Acompanhamento de atividades no campo e pós-venda.....	34
6. DIFICULDADES VIVENCIADAS.....	38
7. CONSIDERAÇÕES FINAIS.....	39
8. REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	40

1. INTRODUÇÃO

Nas últimas décadas, o agronegócio brasileiro vem se consolidando como um dos setores de maior relevância para a economia nacional, destacando-se pela elevada capacidade produtiva e pela constante modernização das atividades desenvolvidas no campo. O crescimento da produção animal e vegetal aumentou significativamente a necessidade de tecnologias, insumos e assistência técnica especializada, fatores indispensáveis para garantir produtividade, qualidade e sustentabilidade nos sistemas agropecuários (CONFEDERAÇÃO DA AGRICULTURA E PECUÁRIA DO BRASIL — CNA, 2023).

Dentro desse contexto, as lojas agropecuárias exercem importante função no suporte às atividades rurais, atuando não apenas na comercialização de produtos, mas também no auxílio técnico aos produtores. Esses estabelecimentos disponibilizam medicamentos veterinários, suplementos minerais, rações, ferramentas, sementes e diversos outros insumos essenciais para o manejo adequado dos animais e das propriedades rurais. Além disso, o atendimento técnico realizado nesses locais contribui diretamente para a prevenção de doenças, melhoria do desempenho produtivo e fortalecimento da atividade pecuária (Ferro et al., 2024).

A empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários, localizada no município de Campos Belos - GO, atua no fornecimento de produtos voltados ao setor agropecuário regional, atendendo produtores rurais de diferentes segmentos da pecuária e agricultura. A empresa possui relevante participação no atendimento às demandas do campo, oferecendo suporte relacionado à nutrição animal, sanidade, manejo e comercialização de insumos agropecuários.

Nesse cenário, a atuação do zootecnista em lojas agropecuárias torna-se fundamental, uma vez que esse profissional desempenha papel estratégico na assistência técnica aos produtores rurais. Além de participar da comercialização de insumos, o zootecnista utiliza seus conhecimentos em nutrição animal, manejo, reprodução, sanidade e bem-estar animal para orientar os clientes na escolha dos produtos mais adequados às necessidades de cada sistema produtivo. Sua atuação contribui para a utilização correta de suplementos minerais, rações, aditivos alimentares e demais insumos destinados à produção animal, promovendo melhores índices zootécnicos e maior eficiência produtiva. A assistência técnica no setor agropecuário possui papel

essencial no aumento da produtividade, no fortalecimento dos sistemas produtivos e no desenvolvimento da atividade rural (Rosalem et al., 2023).

O zootecnista auxilia na identificação de problemas relacionados ao manejo nutricional e produtivo dos rebanhos, oferecendo recomendações técnicas que favorecem a redução de perdas econômicas e o aumento da rentabilidade das propriedades rurais. Em lojas agropecuárias, esse profissional também exerce importante função educativa, esclarecendo dúvidas dos produtores, difundindo informações técnicas atualizadas e incentivando a adoção de práticas sustentáveis e de bem-estar animal. Dessa forma, sua presença fortalece a relação entre a empresa e o produtor rural, agregando valor ao atendimento e contribuindo para o desenvolvimento da atividade agropecuária regional.

Além disso, o estágio supervisionado representa uma importante etapa da formação acadêmica, pois possibilita ao discente aplicar os conhecimentos adquiridos ao longo da graduação em situações práticas do cotidiano profissional. A vivência proporcionada pelo estágio permite desenvolver habilidades técnicas, aperfeiçoar a comunicação com os produtores e compreender de forma mais ampla as demandas existentes no setor agropecuário.

Nesse contexto, o estágio supervisionado realizado na empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários possibilitou vivenciar, na prática, diferentes atividades relacionadas ao atendimento ao produtor rural, organização de produtos veterinários, controle de estoque, comercialização de insumos agropecuários e orientação técnica básica, contribuindo significativamente para o aprimoramento profissional e acadêmico na área da Zootecnia.

2. OBJETIVOS

2.1 Objetivo geral

Analisar as atividades desenvolvidas durante o estágio curricular supervisionado realizado na empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários, destacando a importância da orientação técnica, organização comercial e de estoque de produtos, além de suporte ao produtor rural no setor agropecuário.

2.2 Objetivos específicos

- Evidenciar a importância do atendimento técnico e da orientação ao produtor rural;
- Relatar os procedimentos relacionados à organização de estoque e controle de produtos agropecuários;
- Demonstrar a importância das práticas de higienização, armazenamento e controle de validade dos produtos;
- Apresentar experiências práticas desenvolvidas no atendimento, pós-venda e acompanhamento de atividades de campo;
- Descrever as atividades administrativas desenvolvidas durante o estágio, incluindo organização documental, lançamento de informações em sistema oficial e operação de caixa;
- Evidenciar a contribuição do estágio para a formação acadêmica e profissional na área da zootecnia.

3. IDENTIFICAÇÃO

O estágio curricular supervisionado obrigatório foi realizado pela acadêmica Jackelina Quintanilha de Oliveira, natural de Campos Belos – Goiás, nascida em 17 de janeiro de 2003, discente do 10º período do curso de Bacharelado em Zootecnia do Instituto Federal Goiano Campus Campos Belos, matriculada sob o número 2021206201840075. O estágio foi desenvolvido em uma empresa de comércio atacadista e varejista de produtos agropecuários localizada no município de Campos Belos – GO. A experiência teve início em 09 de março de 2026 e se estendeu até 29 de abril de 2026, com duração de 38 dias, totalizando 304 horas de atividades desenvolvidas.

4. DESCRIÇÃO DO LOCAL DE ESTÁGIO

O estágio curricular obrigatório supervisionado foi realizado na empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários, localizada na Avenida Desembargador Rivadavia Licínio de Miranda, Quadra 04, Lotes 01 e 02, no município de Campos Belos, Goiás. A empresa atua no ramo do comércio de produtos agropecuários, oferecendo aos produtores rurais da região uma ampla variedade de produtos, como rações, medicamentos veterinários, insumos agrícolas, suplementos, acessórios e demais itens utilizados na produção animal (Figura 1). A empresa conta com aproximadamente 12

colaboradores, distribuídos em diferentes funções relacionadas ao atendimento ao cliente, organização e comercialização de produtos e suporte às atividades administrativas.



Figura 1. Fachada externa da loja Gomes Lima Produtos Agropecuários - Campos Belos-GO

Fonte: Autoria própria (2026).

O período de realização do estágio compreendeu de 09 de março de 2026 a 29 de abril de 2026, totalizando uma carga horária de 304 horas, com jornada de 8 horas diárias e 40 horas semanais, conforme estabelecido no Termo de Compromisso de Estágio.

As atividades desenvolvidas pela empresa atendem às demandas de produtores rurais de diferentes segmentos da pecuária e agricultura, oferecendo suporte técnico e produtos essenciais para o desenvolvimento das atividades agropecuárias da região.

5. ATIVIDADES DESENVOLVIDAS DURANTE O ESTÁGIO

5.1 Atendimento ao cliente e orientação técnica

Durante o período de estágio curricular supervisionado na empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários, uma das principais atividades desenvolvidas esteve relacionada ao atendimento aos clientes e à orientação sobre produtos agropecuários

comercializados pelo estabelecimento (Figura 2). O contato direto com os produtores rurais possibilitou acompanhar diferentes demandas relacionadas à pecuária e às atividades desenvolvidas nas propriedades da região.



Figura 2. Atendimento e orientação técnica aos clientes.

Fonte: Autoria própria (2026).

Foi possível observar que grande parte dos atendimentos estava relacionada à busca por soluções para problemas já instalados nas propriedades, como ocorrência de lesões em animais, falhas no manejo nutricional e sanitário, além do uso inadequado de insumos agropecuários. Em muitos casos, essas demandas estavam associadas à limitação de acesso à informação técnica.

O atendimento aos clientes envolvia o auxílio na localização de produtos, esclarecimento de dúvidas e orientações básicas relacionadas à utilização de medicamentos veterinários, suplementos minerais, rações, produtos de higiene animal e demais insumos agropecuários. Essa experiência favoreceu o desenvolvimento de habilidades de comunicação, organização e relacionamento interpessoal, além de proporcionar maior compreensão sobre as necessidades enfrentadas pelos produtores rurais no cotidiano das propriedades.

Durante o estágio, também foi possível perceber a importância da orientação adequada na escolha dos produtos comercializados, considerando fatores como finalidade de uso, espécie animal, forma de administração e condições de armazenamento. O suporte fornecido aos clientes contribuiu para maior segurança na utilização dos insumos e favoreceu a aproximação entre empresa e produtor rural.

O atendimento ao público possibilitou vivenciar situações relacionadas à fidelização de clientes, resolução de dúvidas e acompanhamento das demandas apresentadas pelos produtores. Essas experiências contribuíram significativamente para o desenvolvimento profissional e para a compreensão da importância do atendimento técnico dentro do setor agropecuário. Segundo Mota e Carrijo (2024), a qualidade no processo de atendimento influencia diretamente na satisfação dos clientes, sendo um fator importante para fortalecer a relação entre consumidor e empresa.

Segundo Milagres et al. (2023), a assistência técnica e a extensão rural contribuem para o desenvolvimento das atividades agropecuárias, auxiliando os produtores rurais por meio da orientação técnica e da aplicação de práticas adequadas aos sistemas de produção.

5.2 Organização de produtos e controle de estoque

A organização de produtos e o controle de estoque representaram atividades de grande importância durante o período de estágio supervisionado. Essas atividades eram fundamentais para garantir a adequada disposição das mercadorias, facilitar o atendimento aos clientes e contribuir para a conservação dos produtos comercializados pelo estabelecimento.

Durante o estágio, foi possível acompanhar e participar da organização dos produtos nas prateleiras e setores da empresa, observando a separação dos itens de acordo com categorias, finalidades e prazos de validade. Essa organização favorecia maior praticidade no atendimento ao público, além de auxiliar no controle interno do estoque e na identificação dos produtos disponíveis para comercialização.

A organização das prateleiras foi realizada de forma sistemática, garantindo a disposição adequada dos produtos, facilitando a visualização, o acesso pelos clientes e a eficiência no atendimento. A distribuição dos itens seguiu critérios técnicos de categorização por tipo e finalidade. Os produtos de uso mais frequente e de menor risco, como medicamentos veterinários, antibióticos e carrapaticidas, foram dispostos em prateleiras frontais e de fácil acesso, cada um em seu setor específico, permitindo melhor visualização e agilidade no atendimento.

Os produtos de maior rotatividade e demanda foram posicionados em locais de maior visibilidade e fácil acesso, com o objetivo de facilitar a identificação pelos clientes e otimizar o processo de venda, conforme observado nas Figuras 3 e 4. Segundo

Blessa (2021), a disposição estratégica dos produtos no ponto de venda influencia diretamente o comportamento de compra dos consumidores, favorecendo a visualização, acessibilidade e atratividade comercial dos itens expostos.



Figura 3. Prateleiras organizadas de acordo com critério de categorização por tipo e finalidade

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 4. Prateleira organizada com os produtos de maior demanda pelos clientes.

Fonte: Autoria própria (2026).

Já os produtos armazenados no almoxarifado eram, em sua maioria, insumos de maior risco, como herbicidas (ex.: Padron), raticidas e formicidas, os quais exigem condições específicas de armazenamento e não devem ser mantidos em áreas de livre

acesso, conforme observado na Figura 5. Dessa forma, sua separação visou garantir a segurança dos colaboradores e clientes, além de atender às boas práticas de armazenamento de produtos químicos.



Figura 5. Organização de produtos de maior risco no almoxarifado da empresa.

Fonte: Autoria própria (2026)

As atividades relacionadas ao controle de estoque também incluíam conferência de mercadorias, reposição de produtos e monitoramento das datas de validade dos insumos agropecuários, conforme observado nas Figuras 6, 7 e 8. O acompanhamento dessas etapas contribuía para evitar perdas decorrentes de vencimento, armazenamento inadequado ou desorganização no estoque.



Figura 6. Conferência de mercadorias no ato de recebimento.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 7. Organização dos produtos nas prateleiras pelo Método PEPS.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 8. Conferência da validade e descarte de produtos.

Fonte: Autoria própria (2026).

De acordo com Jesus, Francisco e Aureliano (2024), o armazenamento adequado de produtos agropecuários contribui para a conservação, segurança, organização e eficiência no controle dos insumos utilizados no ambiente comercial.

Durante as atividades de controle de estoque, também foi observado o uso do método PEPS (Primeiro que Entra, Primeiro que Sai), utilizado para priorizar a comercialização dos produtos com datas de validade mais próximas, especialmente medicamentos veterinários, suplementos e produtos destinados à alimentação animal. A aplicação desse método contribui para evitar perdas por vencimento, melhorar a rotatividade do estoque e garantir maior conservação e segurança dos produtos comercializados. Segundo Martins e Alt (2022), o método PEPS é amplamente utilizado na gestão de estoque por proporcionar melhor controle da movimentação de mercadorias e redução de desperdícios.

Além disso, a participação nessas atividades possibilitou compreender a importância da gestão eficiente do estoque dentro de estabelecimentos agropecuários, principalmente devido à variedade de produtos comercializados e à necessidade de conservação adequada de medicamentos veterinários, suplementos minerais e produtos destinados à alimentação animal. De acordo com Bristot et al. (2024), a gestão eficiente

do estoque em empresas agropecuárias contribui diretamente para redução de perdas, melhor controle da movimentação de mercadorias e otimização dos processos logísticos, refletindo na melhoria do atendimento ao cliente e na organização operacional do estabelecimento.

A gestão eficiente de estoques contribui para a redução de desperdícios e para o aumento da eficiência operacional, uma vez que o controle adequado de materiais permite melhor organização logística e maior agilidade nos processos de armazenamento e distribuição (Oliveira; Lanzotti, 2021).

No contexto da loja agropecuária, as atividades desenvolvidas no setor de organização e controle de estoque contribuíram significativamente para o aprendizado prático relacionado à gestão comercial, conservação de produtos e funcionamento operacional de empresas inseridas no setor agropecuário, além de proporcionar maior compreensão sobre a importância da organização e do controle eficiente dos produtos comercializados, conforme demonstrado na Figura 9.



Figura 9. Controle e monitoramento de produtos no estoque.

Fonte: Autoria própria (2026).

5.3 Higienização e organização do ambiente comercial

As práticas de higienização e organização do ambiente comercial também integraram parte da rotina desenvolvida durante o estágio. Essas práticas eram realizadas com o objetivo de manter o ambiente limpo, organizado e adequado para o armazenamento e comercialização dos produtos agropecuários.

Durante o estágio, foram desenvolvidas atividades relacionadas à limpeza das prateleiras, organização dos setores e conservação do espaço comercial, contribuindo para melhores condições de armazenamento dos produtos e maior conforto aos clientes e colaboradores. A conservação do ambiente organizado também proporcionava maior praticidade no atendimento e facilitava a localização dos produtos comercializados pela empresa.

Além disso, a higienização adequada do estabelecimento contribuía para evitar o acúmulo de poeira, resíduos e possíveis agentes contaminantes que poderiam comprometer a conservação dos produtos armazenados, principalmente medicamentos veterinários, suplementos minerais e produtos alimentícios destinados aos animais. A higienização e organização adequadas dos ambientes de armazenamento eram fundamentais para garantir a conservação, segurança e qualidade dos produtos comercializados, reduzindo riscos de contaminação e perdas decorrentes do armazenamento inadequado. Segundo Gehl et al. (2023), condições inadequadas de armazenamento podem favorecer a contaminação de alimentos destinados aos animais, principalmente por fungos e micotoxinas, comprometendo a qualidade e segurança nutricional das rações e silagens.

Segundo Chiavenato (2021), a organização do ambiente de trabalho influencia diretamente a eficiência operacional, produtividade e qualidade das atividades desenvolvidas nas organizações. A realização dessas atividades possibilitou maior aprendizado sobre a importância da higienização e organização dentro de estabelecimentos agropecuários, contribuindo para a conservação dos produtos, melhoria do atendimento e funcionamento adequado do ambiente comercial. As atividades desenvolvidas durante a higienização e organização do ambiente comercial podem ser observadas nas Figuras 10 e 11.



Figura 10. Higienização de prateleiras e de produtos.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 11. Higienização e organização dos ambientes destinados ao armazenamento de rações.

Fonte: Autoria própria (2026).

5.4 Atividades administrativas e operação de caixa

No decorrer do estágio também foram realizadas funções voltadas ao setor administrativo e à operação de caixa, proporcionando maior compreensão sobre o funcionamento organizacional e comercial do estabelecimento agropecuário.

A participação nessas atividades possibilitou compreender a importância da organização administrativa para o funcionamento eficiente de empresas inseridas no setor agropecuário, principalmente no controle de atividades comerciais e no atendimento às demandas dos produtores rurais.

As atividades administrativas incluíam organização de documentos, conferência de informações, auxílio no controle interno da empresa e acompanhamento de registros relacionados às rotinas comerciais do estabelecimento. Essas atividades contribuíram para o desenvolvimento de habilidades relacionadas à organização, responsabilidade e controle operacional, além de possibilitar maior conhecimento sobre a gestão administrativa dentro do setor agropecuário.

Além disso, foi possível acompanhar atividades relacionadas à operação de caixa, incluindo atendimento aos clientes durante o processo de pagamento, conferência de valores e organização das operações comerciais realizadas diariamente pela empresa. Essa experiência permitiu compreender a importância da atenção, organização e responsabilidade no controle financeiro e no atendimento ao público.

Durante o estágio, também houve participação no lançamento de informações em sistema utilizado pela empresa, contribuindo para o controle interno das atividades comerciais e organização dos registros relacionados aos produtos e clientes atendidos pelo estabelecimento.

Segundo Chiavenato (2021), a gestão administrativa eficiente é fundamental para o desempenho organizacional, pois contribui para o controle dos processos internos, organização das atividades, otimização dos recursos e melhoria da qualidade dos serviços prestados pelas empresas.

5.4.1 Organização documental

Ao longo do estágio foram desenvolvidas atividades relacionadas à organização documental e ao controle de informações internas do estabelecimento. Essas atividades contribuíram para a compreensão da importância da organização administrativa no funcionamento eficiente da empresa.

As atividades realizadas incluíam separação, arquivamento e conferência de documentos relacionados às rotinas comerciais e administrativas da empresa. A

organização adequada desses registros favorecia maior controle das informações, facilitava o acesso aos documentos e contribuía para o funcionamento organizado das atividades internas do estabelecimento.

Além disso, a participação nessas atividades possibilitou desenvolver habilidades relacionadas à responsabilidade, atenção e organização, aspectos fundamentais para a realização das atividades administrativas dentro do setor agropecuário. A correta organização documental também auxiliava na redução de erros operacionais e no melhor controle das informações utilizadas pela empresa.

A organização documental e o controle eficiente das informações administrativas são fundamentais para garantir maior eficiência operacional, segurança nos registros e melhor gerenciamento das atividades empresariais, contribuindo para a organização dos processos internos e para a tomada de decisão (Laudon; Laudon, 2022). A atividade de organização documental desenvolvida durante o estágio pode ser observada na Figura 12.



Figura 12. Organização de documentos e pastas no administrativo da empresa.

Fonte: Autoria própria (2026).

5.4.2 Operação de caixa

A rotina de estágio também incluiu o acompanhamento em atividades relacionadas à operação de caixa e ao atendimento aos clientes durante as operações comerciais realizadas no estabelecimento. Essa experiência possibilitou maior compreensão sobre a importância da organização financeira e do controle das movimentações comerciais dentro da empresa. A atuação desenvolvida durante as atividades de operação de caixa pode ser observada na Figura 13.

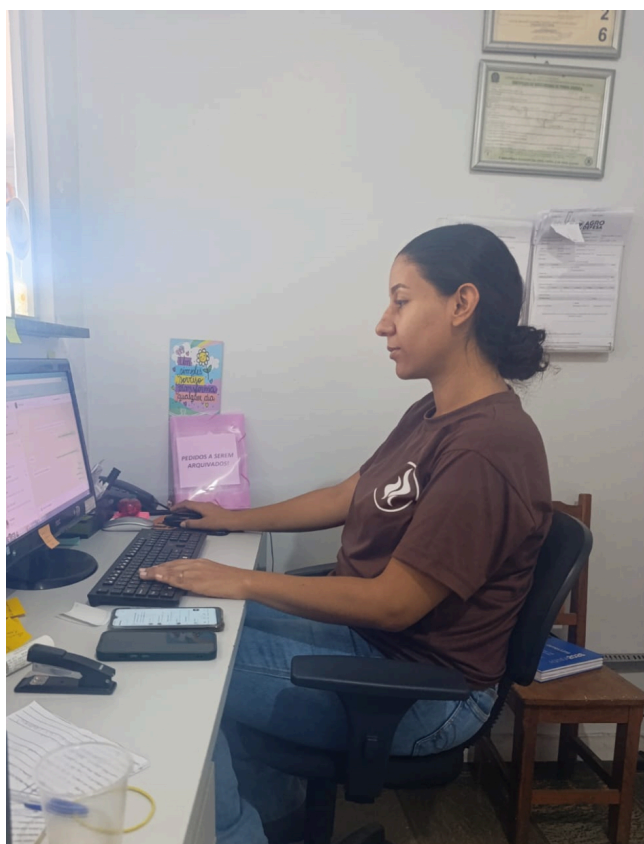


Figura 13. Atuação no setor de caixa da empresa.

Fonte: Autoria própria (2026).

As atividades desenvolvidas incluíam auxílio no atendimento aos clientes durante o processo de pagamento, conferência de valores, emissão de comprovantes e acompanhamento das rotinas relacionadas ao fechamento das operações comerciais. A participação nessas atividades contribuiu para o desenvolvimento de habilidades relacionadas à atenção, responsabilidade e organização no ambiente de trabalho.

Além disso, a operação de caixa exigia comunicação adequada com os clientes, agilidade no atendimento durante a realização do pagamento e cuidado no registro correto das informações comerciais, fatores importantes para garantir maior eficiência no funcionamento do estabelecimento e satisfação dos consumidores.

A organização das operações financeiras e o controle do fluxo de caixa são fatores fundamentais para o funcionamento eficiente das empresas, pois contribuem para a segurança nas transações, maior precisão nos registros e melhoria no atendimento ao cliente. Esses processos permitem melhor acompanhamento das entradas e saídas financeiras, favorecendo a gestão e a tomada de decisões no ambiente organizacional (Silva; Noveli, 2013).

A participação nessas atividades proporcionou um importante aprendizado prático relacionado à gestão comercial e ao funcionamento administrativo de estabelecimentos agropecuários, permitindo a compreensão dos processos financeiros, do atendimento ao cliente e da organização das rotinas operacionais, fundamentais para a eficiência e o bom desempenho do empreendimento.

5.4.3 Lançamento de informações no SIDAGO

Foram acompanhadas atividades relacionadas ao lançamento de informações no Sistema Integrado de Defesa Agropecuária de Goiás (SIDAGO), utilizado para o controle e registro de informações relacionadas às atividades agropecuárias.

Foi realizado o lançamento de notas fiscais referentes à vacinação contra brucelose no sistema SIDAGO, conforme as exigências dos órgãos de defesa sanitária animal (Figura 14). No estado de Goiás, o registro dessas informações é obrigatório, pois integra as ações dos programas oficiais de defesa sanitária animal coordenados pelos órgãos estaduais de fiscalização agropecuária, permitindo o monitoramento sanitário do rebanho bovino e bubalino, a rastreabilidade das vacinações realizadas e o controle da brucelose no estado. Além disso, esse procedimento contribui para a prevenção da disseminação da doença, organização das informações sanitárias e cumprimento das exigências estabelecidas pelos programas oficiais de defesa animal.

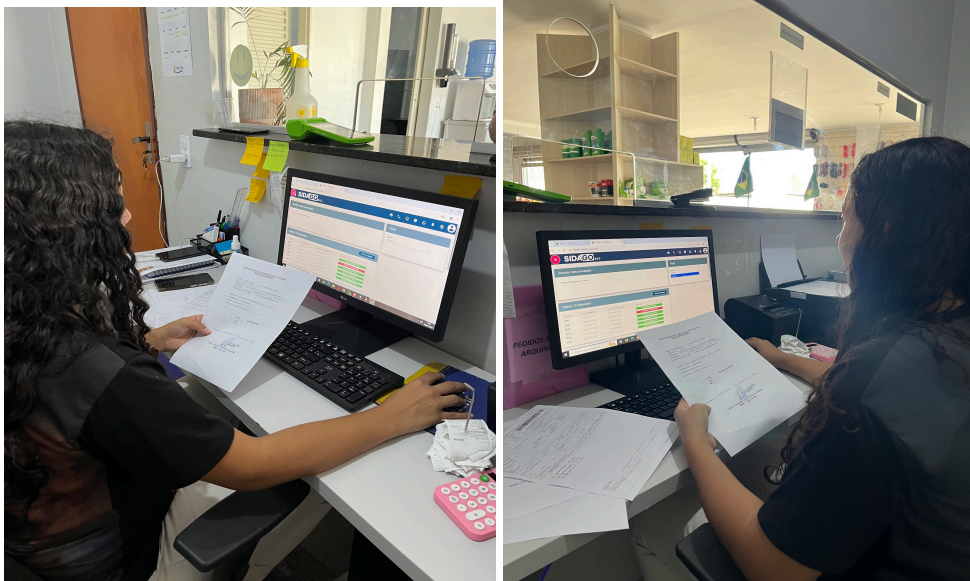


Figura 14. Lançamento de notas fiscais referentes à vacinação contra brucelose no sistema SIDAGO.

Fonte: Autoria própria (2026).

Segundo o Ministério da Agricultura e Pecuária (MAPA, 2025), a identificação individual e o acompanhamento dos registros sanitários dos animais contribuem para o controle detalhado da sanidade animal, prevenção da disseminação de doenças, monitoramento da vacinação e fortalecimento da rastreabilidade dos rebanhos, sendo ferramentas essenciais para a segurança sanitária da pecuária brasileira.

As atividades desenvolvidas incluíam auxílio no acompanhamento de registros, conferência de informações e observação dos procedimentos realizados no sistema, contribuindo para maior compreensão sobre a importância da organização e controle das informações no setor agropecuário. O contato com o SIDAGO possibilitou compreender a relevância da utilização de sistemas informatizados para o gerenciamento das atividades comerciais e administrativas relacionadas ao atendimento aos produtores rurais.

Além disso, a experiência permitiu observar como as ferramentas tecnológicas auxiliam na otimização dos processos administrativos da empresa, proporcionando maior agilidade na consulta e atualização de dados. O uso desses sistemas também contribui para a redução de erros operacionais e favorece maior eficiência na gestão das informações comerciais e administrativas.

De acordo com Soares (2022), a utilização de sistemas informatizados na gestão agropecuária auxilia no controle das informações, na organização dos processos

gerenciais e operacionais e na melhoria da eficiência das atividades desenvolvidas no agronegócio. Dessa forma, a participação nas atividades relacionadas ao SIDAGO proporcionou importante aprendizado sobre a aplicação da tecnologia no gerenciamento das atividades agropecuárias.

5.5 Marketing digital e divulgação de produtos agropecuários

As atividades relacionadas ao marketing digital, criação de cartões e à divulgação de produtos agropecuários também fizeram parte da rotina do estágio supervisionado, por meio das redes sociais utilizadas pelo estabelecimento. Essas atividades contribuíram para compreender a importância da comunicação digital no fortalecimento comercial das empresas inseridas no setor agropecuário.

As atividades desenvolvidas incluíam auxílio na divulgação de produtos, promoções e informações relacionadas aos insumos comercializados pela empresa. A produção de conteúdos digitais para divulgação dos produtos comercializados pela empresa pode ser observada nas Figuras 15 e 16, que apresentam exemplos de materiais elaborados durante o estágio. A utilização das plataformas digitais possibilitava maior aproximação com os clientes, além de facilitar o compartilhamento de informações voltadas aos produtores rurais da região.



Figura 15. Produção de conteúdo digital para divulgação dos herbicidas da loja.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 16. Produção de conteúdo digital para divulgação dos produtos da loja.

Fonte: Autoria própria (2026).

Além da divulgação comercial, as redes sociais também eram utilizadas como ferramenta de comunicação com os clientes, permitindo maior interação e acompanhamento das demandas apresentadas pelos produtores rurais. A divulgação dos conteúdos produzidos por meio das redes sociais da empresa contribuiu para ampliar o alcance das informações e fortalecer a comunicação com os clientes, conforme demonstrado na Figura 17. Também foram realizadas atividades relacionadas à elaboração de materiais publicitários, com destaque para a criação de cartõezinhos promocionais utilizados na divulgação dos produtos e serviços da empresa, conforme ilustrado na Figura 18. A utilização das plataformas digitais também contribuía para ampliar o acesso dos clientes às informações sobre produtos, promoções e orientações relacionadas ao manejo e utilização de insumos agropecuários. Essa prática contribuía para ampliar a visibilidade da empresa e fortalecer o relacionamento com o público atendido pelo estabelecimento.

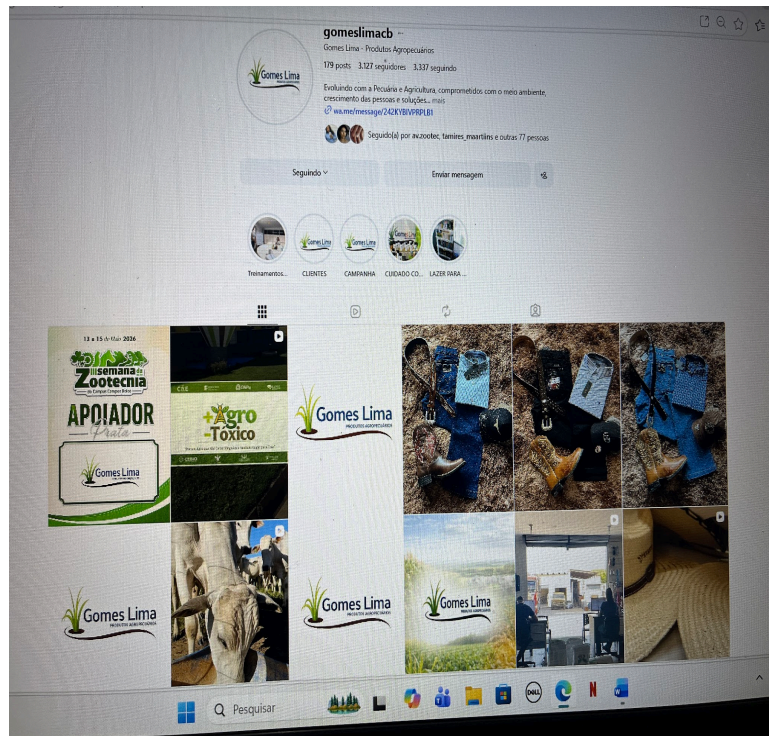


Figura 17. Divulgação dos conteúdos digitais produzidos pela estagiária no Instagram da loja.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 18. Criação de cartõzinhos para divulgação da loja.

Fonte: Autoria própria (2026).

Segundo Kotler, Kartajaya e Setiawan (2021), o marketing digital e as tecnologias de comunicação tornaram-se ferramentas fundamentais para ampliar o relacionamento entre empresas e consumidores, permitindo maior alcance, interação e fortalecimento da presença das organizações no mercado. A realização dessas atividades permitiu maior compreensão da importância das ferramentas de comunicação no desenvolvimento das empresas agropecuárias e na aproximação com os produtores rurais.

5.6 Acompanhamento de atividades no campo e pós-venda

A rotina do estágio supervisionado também envolveu atividades realizadas no campo e ações relacionadas ao pós-venda dos produtos comercializados pelo estabelecimento, permitindo maior contato com a realidade das propriedades rurais e ampliando a percepção sobre as demandas enfrentadas pelos produtores.

Entre as atividades desenvolvidas no campo, destacou-se a participação no acompanhamento do processo de ensilagem, possibilitando maior compreensão das técnicas utilizadas na conservação de forragens, prática de grande importância para garantir a disponibilidade e a qualidade alimentar dos animais em períodos de escassez de pastagem (Figura 19). Além disso, foram realizados pequenos reparos estruturais em propriedades atendidas pelo estabelecimento, incluindo a substituição da bomba de bebedouro, atividade que contribuiu para compreender a importância da manutenção preventiva e corretiva dos equipamentos utilizados na produção animal (Figura 20).



Figura 19. Acompanhamento do processo de ensilagem no campo.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 20. Acompanhamento em pequenos reparos estruturais na fazenda.

Fonte: Autoria própria (2026).

As vivências adquiridas favoreceram a associação entre teoria e prática cotidiana do meio rural, proporcionando uma visão mais ampla das necessidades presentes nas propriedades rurais. Segundo Andrade e Ávila (2024), o estágio supervisionado constitui uma importante ferramenta na formação profissional, pois possibilita a articulação entre conhecimentos teóricos e experiências práticas, contribuindo para o desenvolvimento de competências e habilidades relacionadas à atuação no campo.

Em relação às atividades de pós-venda, também foram realizadas visitas às propriedades para entrega de produtos adquiridos na loja pelos clientes, acompanhadas de orientações sobre a forma adequada de utilização dos insumos comercializados (Figura 21 e 22). Esse acompanhamento permitiu compreender a importância da assistência técnica e da orientação contínua aos produtores rurais, contribuindo para maior segurança na utilização dos produtos e fortalecimento da relação entre empresa e cliente.



Figura 21. Organização de mercadorias no carro para serem levadas para a propriedade do cliente.

Fonte: Autoria própria (2026).



Figura 22. Conferência das mercadorias levadas à propriedade.

Fonte: Autoria própria (2026).

Além disso, o acompanhamento pós-venda contribuiu para maior proximidade entre empresa e produtor rural, possibilitando identificar demandas, esclarecer dúvidas e acompanhar os resultados relacionados à utilização dos produtos comercializados. Segundo Rosalem et al. (2023), a assistência técnica exerce papel importante no processo de orientação aos produtores rurais, favorecendo a adoção de tecnologias e contribuindo para o fortalecimento das atividades agropecuárias.

A vivência prática nessas ações ampliou a compreensão sobre a realidade enfrentada pelos produtores rurais, destacando a importância da assistência técnica, do acompanhamento pós-venda e da aplicação prática dos conhecimentos adquiridos durante a graduação. A realização dessas experiências vivenciadas, na prática, contribuíram significativamente para o desenvolvimento profissional e para a formação acadêmica na área da Zootecnia.

6. DIFICULDADES VIVENCIADAS

Durante a realização do estágio supervisionado, foram identificados desafios que contribuíram significativamente para o processo de aprendizagem e desenvolvimento profissional. Entre as principais dificuldades encontradas, destaca-se a limitada experiência prática adquirida ao longo da graduação, consequência, em parte, das restrições impostas pelo período pandêmico, que reduziu a participação em atividades presenciais, visitas técnicas e experiências de campo. Como resultado, algumas atividades desenvolvidas no ambiente da loja agropecuária exigiram maior período de adaptação, especialmente aquelas relacionadas à identificação de produtos, recomendações técnicas e rotinas operacionais.

Outro desafio observado foi a adaptação ao atendimento ao público. No início do estágio, a comunicação com os clientes gerava insegurança devido à pouca vivência profissional em situações de contato direto com produtores rurais e consumidores. Entretanto, ao longo das atividades desenvolvidas, houve aprimoramento gradual das habilidades de comunicação, permitindo maior clareza na transmissão de informações técnicas, segurança no atendimento e fortalecimento da postura profissional.

Além disso, a gestação constituiu um fator limitante durante parte do período de estágio, restringindo a participação em determinadas atividades externas, como visitas a propriedades rurais, acompanhamentos técnicos em campo e deslocamentos mais extensos. Essa condição reduziu algumas oportunidades de vivência prática, embora não tenha comprometido o cumprimento das atividades previstas no plano de estágio.

Outra dificuldade observada durante o estágio esteve relacionada à ausência de um planejamento formal das atividades a serem desenvolvidas ao longo do período de realização. No início das atividades, não foi disponibilizado um roteiro ou cronograma detalhado contendo os setores de atuação, as atribuições previstas e a programação semanal das atividades. Dessa forma, foi necessário adaptar-se gradualmente à rotina da empresa e às demandas que surgiam no dia a dia. Embora essa situação tenha exigido maior flexibilidade e capacidade de adaptação, também proporcionou uma compreensão mais ampla da dinâmica de funcionamento da loja agropecuária, permitindo o contato com diferentes áreas e atividades desenvolvidas no estabelecimento.

De maneira geral, as dificuldades enfrentadas durante o estágio foram fundamentais para o desenvolvimento de competências técnicas e profissionais, contribuindo para a formação profissional e proporcionando uma visão mais ampla dos

desafios presentes na rotina de estabelecimentos agropecuários.

7. CONSIDERAÇÕES FINAIS

O estágio curricular supervisionado realizado na empresa Gomes Lima Produtos Agropecuários constituiu uma etapa fundamental para a formação acadêmica e profissional em Zootecnia, possibilitando a aplicação prática dos conhecimentos adquiridos ao longo da graduação. A vivência no ambiente comercial agropecuário permitiu acompanhar atividades relacionadas ao atendimento técnico aos produtores rurais, comercialização de insumos, organização de produtos, utilização de sistemas informatizados, marketing digital e acompanhamento de demandas do setor. Além disso, a experiência contribuiu para o desenvolvimento de competências essenciais ao exercício profissional do zootecnista, como comunicação, responsabilidade, organização, trabalho em equipe, resolução de problemas e capacidade de adaptação, ampliando a compreensão sobre a importância da assistência técnica e do suporte oferecido aos produtores rurais.

Entre as limitações encontradas durante o estágio, destacam-se as restrições impostas pela gestação, que reduziram a participação em algumas atividades externas, especialmente visitas frequentes às propriedades rurais e acompanhamentos técnicos de maior duração. Também foi observada a ausência de um planejamento formal contendo cronograma, setores de atuação e definição prévia das atividades a serem desenvolvidas ao longo do estágio, situação que exigiu maior flexibilidade e adaptação à rotina da empresa. Apesar dessas limitações, as atividades realizadas permitiram o alcance dos objetivos propostos e proporcionaram experiências relevantes para a formação profissional.

Como sugestão de melhoria, recomenda-se a elaboração de um plano de atividades mais estruturado para futuros estagiários, contemplando cronograma, definição das áreas de atuação e objetivos específicos para cada etapa do estágio. Essa medida pode favorecer o acompanhamento das atividades desenvolvidas e potencializar o aproveitamento da experiência prática. Dessa forma, conclui-se que o estágio supervisionado proporcionou aprendizado significativo, fortalecendo a integração entre teoria e prática e contribuindo para uma formação mais qualificada e preparada para os desafios do mercado de trabalho no setor agropecuário.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

AGÊNCIA NACIONAL DE VIGILÂNCIA SANITÁRIA (ANVISA). *Resolução RDC nº 304, de 17 de setembro de 2019*. Dispõe sobre as Boas Práticas de Distribuição, Armazenagem e de Transporte de Medicamentos. Brasília, DF: ANVISA, 2019.

ANDRADE, Wagner da Paz; ÁVILA, João Paulo Correia. Estágio supervisionado: a relação entre a teoria e prática reflexiva na formação de futuros engenheiros agrônomos. *Realização*, [S. l.], v. 11, n. 21, p. e024003, 2024. DOI: 10.30612/realizacao.v11i21.18741. Disponível em: <https://ojs.ufgd.edu.br/realizacao/article/view/18741>. Acesso em: 25 maio 2026.

BLESSA, Regina. *Merchandising no ponto de venda*. 8. ed. São Paulo: Atlas, 2021.

BRISTOT, Vilson Menegon; GUIMARÃES FILHO, Leopoldo Pedro; FERNANDES, Joel Pereira; FAVRETTO, Jacir; REIS, Mari Aurora Favero; BRESSAN, João Vitor Correa. Gestão de estoque: um estudo de caso numa empresa agropecuária de pequeno porte. *Caderno Pedagógico*, Curitiba, v. 21, n. 6, p. 1-16, 2024. DOI: 10.54033/cadpedv21n6-025.

CHIAVENATO, Idalberto. *Introdução à teoria geral da administração*. 10. ed. São Paulo: Atlas, 2021.

CONFEDERAÇÃO DA AGRICULTURA E PECUÁRIA DO BRASIL (CNA). *Balanco 2023 e perspectivas 2024 do agronegócio brasileiro*. Brasília, DF, 2023. Disponível em: <https://www.cnabrazil.org.br/publicacoes/balanco-2023-e-perspectivas-2024>. Acesso em: 02 maio 2026.

EMPRESA BRASILEIRA DE PESQUISA AGROPECUÁRIA (EMBRAPA). *Boas práticas de armazenamento e conservação de produtos agropecuários*. Brasília, DF: EMBRAPA, 2023.

FERRO, R. A. da C.; CARVALHO, J. D. de; ALCÂNTARA, K. T. de; FERRO, D. A. da C.; SANTOS, A. P. P. dos; SANTOS, K. J. G. dos; FREITAS, P. V. D. X. de; SANTOS, A. J. M. Qualidade de atendimento, satisfação do cliente e perfil do consumidor final em loja agropecuária. *Rev. Observatorio de la Economía Latinoamericana*, [S. l.], v. 22, n. 7, p. e5563, 2024. DOI: 10.55905/oelv22n7-013. Disponível em: <https://ojs.observatoriolatinoamericano.com/ojs/index.php/olel/article/view/5563>. Acesso em: 8 jun. 2026.

GEHL, Francis Luís et al. Contaminação de silagens de milho por micotoxinas. *Revista Inovação: Gestão e Tecnologia no Agronegócio*, 2023. Disponível em: <https://revistas.uceff.edu.br/inovacao/article/view/218>. Acesso em: 27 maio 2026.

JESUS, Aline Simone Souza Oliveira de; FRANCISCO, Fabio Ricardo Souza; AURELIANO, Yasmin Yara Ferreira. *A logística na agropecuária*. Orientador: Jeice Galvani de Sousa Oliveira. Trabalho de Conclusão de Curso (Técnico em Logística) – Centro Estadual de Educação Tecnológica Paula Souza ETEC Vasco Antonio Venchiarutti, Jundiaí, SP, 2024.

KOTLER, Philip; KARTAJAYA, Hermawan; SETIAWAN, Iwan. *Marketing 5.0: tecnologia para a humanidade*. Rio de Janeiro: Sextante, 2021.

LAUDON, Kenneth C.; LAUDON, Jane P. *Sistemas de informação gerenciais: administrando a empresa digital*. 17. ed. Porto Alegre: Bookman, 2023.

MINISTÉRIO DA AGRICULTURA E PECUÁRIA (MAPA). *Plano Nacional de Identificação Individual de Bovinos e Búfalos (PNIB): planejamento estratégico 2025–2032*. Brasília, DF: MAPA, 2025. Disponível em: Gov.br – Plano Nacional de Identificação Individual de Bovinos e Búfalos (PNIB). Acesso em: 1 jun. 2026.

MARTINS, Petrônio Garcia; ALT, Paulo Renato Campos. *Administração de materiais e recursos patrimoniais*. 4. ed. São Paulo: Saraiva, 2022.

MILAGRES, Cleiton Silva Ferreira et al. *Manual da extensão rural: prática coletiva, acesso ao mercado e monitoramento econômico para grupos sociais*. Palmas: EDUFT, 2023. Disponível em: <https://repositorio.uft.edu.br/handle/11612/6177>. Acesso em: 22 maio 2026.

MOTA, João Victor Bizinotto; CARRIJO, Michelle de Castro. Otimização do processo de atendimento para melhoria da satisfação do cliente: o caso de um supermercado do interior de Minas Gerais. *Revista Capital Científico - Eletrônica (RCCe)*, v. 22, n. 4, 2024. DOI: 10.5935/2177-4153.20240022. Disponível em: <https://revistas.unicentro.br/index.php/capitalcientifico/article/view/7855>. Acesso em: 27 maio 2026.

OLIVEIRA, Thales Luis Ramos de; LANZOTTI, Carla Regina. Eficiência do almoxarifado na gestão de estoque. *Revista Interface Tecnológica*, Taquaritinga, SP, v. 18, n. 1, p. 219-230, 2021. DOI: 10.31510/infa.v18i1.1131. Disponível em: <https://revista.fatectq.edu.br/interfacetecnologica/article/view/1131>. Acesso em: 26 maio 2026.

ROSALEM, Leonardo José Oliveira e Silva; JUNIOR, Amarildo de Paula; MATUO, Ana Paula Tamiko; MICHELLON, Ednaldo. Adoção e utilização da assistência técnica e extensão rural nas microrregiões brasileiras. *Revista de Política Agrícola*, [S. l.], v. 32, n. 3, p. 111-126, 2023. Disponível em: <https://seer.sede.embrapa.br/index.php/RPA/article/view/1906>. Acesso em: 25 maio 2026.

SANTOS, A. L.; FERREIRA, P. R. Gestão de estoque e armazenagem em empresas do agronegócio. *Brazilian Journal of Development*, Curitiba, v. 7, n. 6, p. 60215-60229, 2021.

SILVA, R. L.; NOVELI, C. P. Fluxo de caixa: uma abordagem gerencial. *Caderno de Administração*, v. 20, n. 2, p. 51-65, 2013.

SOARES, Wesley Martinelli. *Automação agrícola: controle do processo operacional e gerencial da colheita mecanizada*. 2022. Dissertação (Mestrado em Gestão e Inovação na Indústria Animal) – Faculdade de Zootecnia e Engenharia de Alimentos, Universidade de São Paulo, Pirassununga, 2022. Disponível em: Teses USP –

Automação agrícola: controle do processo operacional e gerencial da colheita mecanizada. Acesso em: 1 jun. 2026.