

INSTITUTO FEDERAL
GOIANO
Câmpus Rio Verde

BACHARELADO EM AGRONOMIA

**A IMPORTÂNCIA DA ASSISTÊNCIA TÉCNICA NA
REVENDA DE INSUMOS: RELATO DE EXPERIÊNCIA**

GERALDO JOSÉ CABRAL FILHO

Rio Verde – Goiás
Julho – 2025

**INSTITUTO FEDERAL DE EDUCAÇÃO, CIÊNCIA E TECNOLOGIA GOIANO
CAMPUS RIO VERDE
BACHARELADO EM ENGENHARIA AGRÔNOMICA**

**A IMPORTÂNCIA DA ASSISTÊNCIA TÉCNICA NA
REVENDA DE INSUMOS: RELATO DE EXPERIÊNCIA**

GERALDO JOSÉ CABRAL FILHO

Relatório de Estágio Curricular apresentado ao Instituto Federal Goiano – Campus Rio Verde, como requisito parcial para a obtenção de grau de Bacharel em Engenharia Agrônômica.

Orientador: Prof. Dr. Fernando Higino de Lima e Silva

**Rio Verde – Goiás
Julho – 2025**

**Ficha de identificação da obra elaborada pelo autor, através do
Programa de Geração Automática do Sistema Integrado de Bibliotecas do IF Goiano - SIBi**

J83a Filho, Geraldo José Cabral
A IMPORTÂNCIA DA ASSISTÊNCIA TÉCNICA NA
REVENDA DE INSUMOS: RELATO DE EXPERIÊNCIA /
Geraldo José Cabral Filho. Rio Verde 2025.

26f. il.

Orientador: Prof. Dr. Fernando Higinio de Lima.
Tcc (Bacharel) - Instituto Federal Goiano, curso de 0220024 -
Bacharelado em Agronomia - Integral - Rio Verde (Campus Rio
Verde).

1. Núcleo Agrícola. 2. Sustentabilidade. 3. Soy Bean. 4.
Produtividade agrícola. 5. Monitoramento de lavouras. I. Título.

TERMO DE CIÊNCIA E DE AUTORIZAÇÃO PARA DISPONIBILIZAR PRODUÇÕES TÉCNICO-CIENTÍFICAS NO REPOSITÓRIO INSTITUCIONAL DO IF GOIANO

Com base no disposto na Lei Federal nº 9.610, de 19 de fevereiro de 1998, AUTORIZO o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia Goiano a disponibilizar gratuitamente o documento em formato digital no Repositório Institucional do IF Goiano (RIIF Goiano), sem ressarcimento de direitos autorais, conforme permissão assinada abaixo, para fins de leitura, download e impressão, a título de divulgação da produção técnico-científica no IF Goiano.

IDENTIFICAÇÃO DA PRODUÇÃO TÉCNICO-CIENTÍFICA

- Tese (doutorado)
 Dissertação (mestrado)
 Monografia (especialização)
 TCC (graduação)

- Artigo científico
 Capítulo de livro
 Livro
 Trabalho apresentado em evento

Produto técnico e educacional - Tipo:

Nome completo do autor:

Geraldo José Cabral Filho

Matrícula:

2021202200240292

Título do trabalho:

A IMPORTÂNCIA DA ASSISTÊNCIA TÉCNICA NA REVENDA DE INSUMOS: RELATO DE EXPERIÊNCIA

RESTRIÇÕES DE ACESSO AO DOCUMENTO

Documento confidencial: Não Sim, justifique:

Informe a data que poderá ser disponibilizado no RIIF Goiano: **21 /07 /2025**

O documento está sujeito a registro de patente? Sim Não

O documento pode vir a ser publicado como livro? Sim Não

DECLARAÇÃO DE DISTRIBUIÇÃO NÃO-EXCLUSIVA

O(a) referido(a) autor(a) declara:

- Que o documento é seu trabalho original, detém os direitos autorais da produção técnico-científica e não infringe os direitos de qualquer outra pessoa ou entidade;
- Que obteve autorização de quaisquer materiais inclusos no documento do qual não detém os direitos de autoria, para conceder ao Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia Goiano os direitos requeridos e que este material cujos direitos autorais são de terceiros, estão claramente identificados e reconhecidos no texto ou conteúdo do documento entregue;
- Que cumpriu quaisquer obrigações exigidas por contrato ou acordo, caso o documento entregue seja baseado em trabalho financiado ou apoiado por outra instituição que não o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia Goiano.

Rio Verde-GO

Local

21 /07 /2025

Data

Assinatura do autor e/ou detentor dos direitos autorais



Documento assinado digitalmente
GERALDO JOSE CABRAL FILHO
Data: 21/07/2025 14:27:21-0300
Verifique em <https://validar.itl.gov.br>

Ciente e de acordo:

Assinatura do(a) orientador(a)



Documento assinado digitalmente
FERNANDO HIGINO DE LIMA E SILVA
Data: 25/07/2025 08:07:18-0300
Verifique em <https://validar.itl.gov.br>

Regulamento de Trabalho de Curso (TC) – IF Goiano - Campus Rio Verde

ANEXO V - ATA DE DEFESA DE TRABALHO DE CURSO

Aos vinte e seis dias do mês de junho de dois mil e vinte e cinco, às 8 horas, reuniu-se, presencialmente, a Banca Examinadora composta por: Prof. Fernando Higino de Lima e Silva (orientador e presidente da banca), Prof. João Cleber Modernel da Silveira (membro interno) e a doutoranda Vanéria Paula Sousa Martins (membro interno), para examinar o Trabalho de Curso (TC) intitulado "**A IMPORTÂNCIA DA ASSISTÊNCIA TÉCNICA NA REVENDA DE INSUMOS: RELATO DE EXPERIÊNCIA**", de Geraldo José Cabral Filho, estudante do curso de Bacharelado em Agronomia do IF Goiano – Campus Rio Verde, sob matrícula nº 2021202200240292 . A palavra foi concedida ao estudante para a apresentação oral do TC, em seguida houve arguição do candidato pelos membros da Banca Examinadora. Após tal etapa, a Banca Examinadora decidiu pela **APROVAÇÃO** do estudante. Ao final da sessão pública de defesa foi lavrada a presente ata, que, após apresentação da versão corrigida do TC, foi assinada pelos membros da Banca Examinadora e Mediador de TC.

Rio Verde, 26 de junho de 2025.

Fernando Higino de Lima e Silva (Orientador)

Presidente da Banca Examinadora

João Cleber Modernel da Silveira

Membro da Banca Examinadora

Vanéria Paula Sousa Martins

Membra da Banca Examinadora

Pablo da Costa Gontijo

Mediador de TC

Documento assinado eletronicamente por:

- **Fernando Higinio de Lima e Silva, PROFESSOR ENS BASICO TECN TECNOLOGICO** , em 26/06/2025 09:29:23.
- **Joao Cleber Modernel da Silveira, PROFESSOR ENS BASICO TECN TECNOLOGICO** , em 26/06/2025 09:45:55.
- **Vanéria Paula Sousa Martins, 2022102320140015 - Discente**, em 27/06/2025 09:50:15.
- **Pablo da Costa Gontijo, PROFESSOR ENS BASICO TECN TECNOLOGICO** , em 27/06/2025 13:11:57.

Este documento foi emitido pelo SUAP em 26/06/2025. Para comprovar sua autenticidade, faça a leitura do QRCode ao lado ou acesse <https://suap.ifgoiano.edu.br/autenticar-documento/> e forneça os dados abaixo:

Código Verificador: 720264

Código de Autenticação: 6a37dc8ced



DEDICATÓRIA

A Deus por me fortalecer, e me proporcionar alcançar meus objetivos.

RESUMO

FILHO, Geraldo José Cabral. **A Importância da assistência técnica na revenda de insumos: relato de experiência.** 2025. 30p. Trabalho de Conclusão de Curso (Curso de bacharelado em agronomia). Instituto Federal Goiano – Campus Rio Verde, Rio Verde, GO, 2025.

A assistência técnica é de suma importância para poder garantir que se obtenha eficiência produtiva e a sustentabilidade das lavouras, de forma que permite o uso de insumos de forma adequada, a realizar a adoção de boas práticas agrícolas e o controle de pragas e doenças. Este trabalho teve como objetivo relatar a importância da assistência técnica na revenda de insumos, aos produtores rurais do Centro – Oeste, Sudoeste e Sul de Goiás durante a safra 24/25 e o início da safrinha 25, com ênfase na safra de soja. Para tanto, foi apresentado um Relato de Experiência durante o estágio curricular realizado na empresa Núcleo Agrícola. A metodologia incluiu visitas constantes ao campo, com o acompanhamento do desenvolvimento das plantas, monitoramento e avaliação da sanidade das lavouras e a identificação de problemas, como deficiências nutricionais, surgimento de pragas e doenças. Também, foram realizadas aplicações de produtos químicos como (inseticida, fungicida e herbicida), sempre levando em consideração as recomendações técnicas, que se adequam às necessidades das plantas. Os resultados mostraram que a assistência técnica contribuiu significativamente para um aumento na produtividade das lavouras de soja, o que proporcionou uma produção mais eficiente e de melhor qualidade. A aplicação de forma racional dos produtos químicos e o manejo adequado das plantas resultaram em um desenvolvimento saudável das lavouras, enquanto o controle de pragas e doenças no momento certo, e na dose certa, evitou perdas significativas. A assistência técnica é importante para o contribuir com o sucesso da agricultura na região, promovendo práticas agrícolas mais sustentáveis, competitivas e eficientes, além de agregar ao fortalecimento da economia local.

Palavras-chave: Núcleo Agrícola; Sustentabilidade; Soy Bean; Produtividade Agrícola, e Monitoramento de Lavouras.

LISTA DE FIGURAS

Figura 1 - Parceiros Núcleo Agrícola.....	7
Figura 2 - Parceiro Agripon.....	8
Figura 3 - SPRAYTEC.....	8
Figura 4 - Parceiro Bayer	9
Figura 5 - Stoller.....	9
Figura 6 - Sementes São Francisco	10
Figura 7 - SEEDCORP.....	10
Figura 8 - DEKALB	11
Figura 9 - INTACTA.....	11
Figura 10 - GURUPI	12
Figura 11 - Parceiro Agroeste.....	12
Figura 12 - Parceiro Cereal Ouro.	13
Figura 14 - Filial Jataí – GO.....	13
Figura 13 - Matriz Rio Verde – GO	13
Figura 15 - Catação manual de plantas daninhas	15
Figura 16 - Comparativo do padrão fazenda e da empresa Núcleo Agrícola.....	16
Figura 17 - Avaliação do terço inferior de plantas de soja.....	16
Figura 18 - Avaliação populacional de plantas.	16
Figura 19 - Plantio de milho para dia de campo.....	17
Figura 20 - Acompanhamento de colheita de soja.	17
Figura 21 - Identificação de doenças em plantas de soja e milho	19
Figura 22 - Identificação de lagartas em plantas de soja e milho.....	19
Figura 23 - Aplicação de fungicida com pulverizador.	20
Figura 24 - Aplicação de herbicidas via bomba costal.....	20
Figura 25 - Montagem e Participação em dia de campo	22
Figura 26 - Palestra sobre insetos sugadores no milho	22
Figura 27 - Retirada de trifolhos para apresentação em dia de campo.....	23
Figura 28 - Entrega de produtos.	23

SUMÁRIO

1 INTRODUÇÃO	6
2 REVISÃO DE LITERATURA.....	7
2.1 Áreas de Atuação	8
2.2 Empresas Parceiras Especialistas no Fornecimento de Sementes	9
3 ATIVIDADES DESENVOLVIDAS.....	13
3.1 Caracterização do Estágio	13
3.2 Implantação, Desenvolvimento e Manejo de Lavouras	14
3.3 Diagnóstico Fitossanitário em Lavouras	17
3.4 Eventos Técnicos e Comerciais.....	20
4 CONSIDERAÇÕES FINAIS.....	24
REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS	25

1 INTRODUÇÃO

De acordo com o Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (CEPEA, 2023) o agronegócio no Brasil, é responsável por 25 % do Produto Interno Bruto (PIB), índice econômico mensurada pelo IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística), que determina os resultados dos setores produtivos em toda a região do país, sendo estes dados mensurados e coletados no decorrer de um ano, tornando o setor líder e um termômetro para a economia brasileira. É fato que, o avanço tecnológico como a otimização dos recursos e assistência técnica de todo o manejo da produção até a destinação e o beneficiamento do plantio torna responsável e fundamental para este resultado no país.

A princípio, quando o assunto é sobre assistência técnica, deve-se entender as empresas que se destacam no mercado, a qual pode-se citar a Núcleo Produtos Agropecuários LTDA, conhecida como Núcleo Agrícola, empresa referência no setor, sendo esta responsável pelo fornecimento de insumos agrícolas, fertilizantes, sementes e assistência técnica em toda fase de produção. A referida empresa se localiza em uma das regiões mais produtivas no Estado de Goiás, localizada no município de Rio Verde, município este que de acordo com a Feira Internacional do Comércio Exterior do Brasil Central (FICOMEX, 2025) é a cidade entre os 100 municípios mais ricos do país, além de possuir uma alta valorização do mercado e crescimento exponencial, sendo o segundo maior produtor de grãos do país.

Por outro lado, deve-se entender que, com a alta deste setor produtivo, há um aumento na concorrência neste mercado, o que eleva a necessidade de entrega e qualidade no serviço e produtos fornecidos pela empresa. Isso, torna a Núcleo Agrícola um diferencial mediante a expansão e a conquista deste mercado na região, possuindo filiais nos principais polos industriais e produtivo da região sudoeste goiano tendo filiais em Jataí-GO, Caiapônia-GO, Paraúna-GO como também atuando em outros Estados produtivos como Minas Gerais, nos municípios de Uberlândia e Uberaba.

Inegavelmente, é necessário observar que qualquer setor econômico, a venda e a comercialização de um serviço e um produto, vai além das qualidades prestadas dos mesmos, deve-se destacar a capacidade de criar contatos, mantê-los e oferecer com responsabilidade e compromisso que a Núcleo Agrícola oferece, isto pode ser evidenciado pelos parceiros econômicos que fornecem produtos a preços exclusivos para produtores rurais que confiam e realizam assistência técnica pela empresa.

Diante disso, considerando a expansão da empresa e a importância deste setor econômico no Brasil, este trabalho de conclusão de curso (TCC) aborda os principais desafios

enfrentados durante o período de estágio realizado na Núcleo Agrícola, evidenciando o funcionamento e operação da empresa, desde a chegada do produto a colheita e o beneficiamento do grão da propriedade. O trabalho tem como objetivo relatar e analisar as atividades que foram desenvolvidas durante o estágio, com foco nas práticas técnicas e comerciais relacionadas à produção e manejo agrícola.

2 REVISÃO DE LITERATURA

A empresa Núcleo Agrícola é referência na comercialização de insumos agrícolas desde sua criação no ano de 2001. Embora existam várias empresas no mesmo seguimento, a Núcleo Agrícola busca ser um diferencial ao se tratar da transparência e da customização do atendimento e o acompanhamento com o intuito de ser a melhor opção no mercado (NÚCLEO AGRÍCOLA, 2025). É importante ressaltar que a empresa se destacou como autoridade, por intermédio de eventos conhecidos como dia de campo, o qual amostrava a aplicabilidade dos produtos fornecidos pelo seus parceiros da mesma forma que apresentava a evolução do resultado na prática.

Desde sua criação, a empresa posicionou estrategicamente no mercado, sempre oferecendo o melhor para o produtor rural, sendo importante ressaltar que as crises enfrentadas durante os anos foram responsáveis pelo amadurecimento e o comprometimento da empresa com a excelência prestada na consultoria e a assistência voltada na produção.

Vale destacar os parceiros em que ao longo dos anos a empresa conquistou, sendo estas, renomadas no mercado como as empresas Bayer, Cereal Ouro, Dekalb, Seedcorp, Sementes São Francisco, Agripon, Agroeste, Intacta, Sementes Gurupi, Spraytec e Stoller como pode ser visto na imagem a seguir:



Figura 1 - Parceiros Núcleo Agrícola.

Fonte: <https://nucleoagricola.com.br>

As parcerias mencionadas torna válido o desempenho realizado pela empresa no mercado junto a cooperação e o cuidado de oferecer produtos personalizados que permite uma produção eficaz, reduzindo o custo e aumentando a produtividade da lavoura. Assim, fidelizando clientes e otimizando o custeio de todo o processo para a produção de grãos.

2.1 Áreas de Atuação

Com a versatilidade do mercado, a Núcleo vem desempenhando soluções precisas que permitem, conforme a interpretação e a coletas de dados de áreas de plantio de seus clientes, a solução para uma lavoura produtiva através de um diagnóstico prévio da situação em que o solo e clima da região se encontra e assim oferecer produtos e insumos que melhor atendem o produtor rural.

Para isso, a empresa parceira Agripón (Figura 2), que possui atuação no fornecimento de insumos agrícolas como sementes e fertilizantes, que ao oferecer a consultoria técnica do uso para o melhor aproveitamento dos produtos fornecidos, desempenha um papel fundamental na atuação do mercado o que torna um diferencial no mercado junto ao suporte técnico da empresa Núcleo Agrícola. (AGRIPON, 2024)



Figura 2 - Parceiro Agripón.
Fonte: <https://agripón.com.br/>.

A Sparytec (Figura 3) possui uma vasta experiência na aplicação e fornecimento de soluções tecnológicas precisas na aplicabilidade de defensivos agrícolas. Sempre na busca de eficiência na manutenção da lavoura, a empresa desenvolve soluções que visam não apenas a eficiência na produção, mas também a redução do impacto ambiental, utilizando tecnologias que permitem menor uso de matérias-primas e maior absorção de nutrientes pelas plantas. Tecnologias como o inductor, que combina fosfitos de alta qualidade com uma nova molécula capaz de gerar as defesas naturais das plantas e agir diretamente contra fungos e patógenos. (SPRAYTEC, s.d.)



Figura 3 - SPRAYTEC
Fonte: <https://spraytec.com>

Referência no mercado agrícola, a empresa Bayer (Figura 4) é uma grande parceira, sendo uma multinacional que desenvolve soluções inovadoras, otimizando a produção de alimentos, utilizando tecnologias como a inteligência artificial, com a presença em mais de 87 países a diversificação de produtos e soluções inovadoras faz parte da Núcleo Agrícola através dessa parceria com a Bayer. Vale ressaltar que a empresa está em mudança e transição oferecendo uma mudança no mercado através da agricultura digital e a utilização de biológicos, promovendo sustentabilidade no setor. (BAYER, s.d.)



Figura 4 - Parceiro Bayer.
Fonte: <https://www.bayer.com.br>.

A empresa Stoller (Figura 5) é referência na nutrição e Fisiologia Vegetal e tem como objetivo aumentar a produtividade. Esse resumo fornece uma visão clara da importância da empresa como parceira e a responsabilidade de entregar um produto versátil, robusto e rentável aos clientes da Núcleo Agrícola. (STOLLER, s.d.)



Figura 5 - Stoller
Fonte: <https://www.stoller.com.br/>.

2.2 Empresas Parceiras Especialistas no Fornecimento de Sementes

No fornecimento de sementes, existem parceiros importantes da Núcleo Agrícola, sendo empresas especialistas no seguimento, que atuam de forma significativa na proporção

da lavoura, a exemplo das empresas Dekalb, SeddCorp e a Semente São Francisco, cruciais para o resultado expressivo na rentabilidade e o crescimento da satisfação da empresa no mercado, oferecendo produtos como insumos conforme a semente plantada e previsão climática da região.

A empresa Sementes São Francisco (Figura 6) desempenha um papel fundamental no desenvolvimento da região do sudoeste goiano, pela personificação das soluções com uma agricultura de precisão permitindo uma alta rentabilidade e a redução de custo para a produção, por meio do melhoramento genético e o acompanhamento da mudança do mercado, posicionando-se como uma parceira essencial para o produtor ao promover inovação, integrar tecnologias, práticas de sustentabilidade e soluções que elevam a eficiência produtiva. (SEMENTES SÃO FRANCISCO, 2021)



Figura 6 - Sementes São Francisco.
Fonte: <https://www.sementessaofrancisco.com.br/>.

Da mesma forma, tem-se a empresa SeedCorp (Figura 7), que possui uma vasta variabilidade de sementes de soja e milho que atendem uma vasta área em todo o Brasil. Aliado a isto, possui uma plataforma integrada de melhoramento genético, o que permite o teste e a garantia de que o produto atenderá a demanda e a necessidade do cliente. Desde de 2014, essa empresa foi criada com objetivo de condicionar e criar meios de produções rentáveis e que condicionam uma maior rentabilidade no desenvolvimento da lavoura. (SEEDCORP HO, 2025)



Figura 7 - SEEDCORP.
Fonte: <https://www.seedcorpho.com/>.

Já para a safra de milho, a parceria responsável por atender a demanda da plantação especificamente da gramínea (milho) é a DeKalb (Figura 8), por meio da especialidade e a inovações pelo melhoramento genético da cultura. Essa empresa é responsável por fornecer boa parte da demanda atendida pelos clientes da Núcleo Agrícola, além da qualidade, há uma exclusividade no desenvolvimento do plantio que torna referência no mercado atendendo a demanda exigida. (BAYER, 2024)



Figura 8 - DEKALB

Fonte: <https://www.agro.bayer.com.br/>.

As tecnologias Intacta e Xtend (Figura 9) representam avanços significativos no melhoramento genético de culturas, especialmente na soja. A plataforma Intacta fornece proteção contra as principais lagartas da cultura e tolerância ao herbicida glifosato, o que contribui para um manejo eficiente de pragas acarretando a redução do uso de defensivos. Já a tecnologia Xtend oferece tolerância adicional ao herbicida dicamba, ampliando o espectro de controle de plantas daninhas o que de fato favorece maior segurança e maior produtividade no cultivo. Ambas as tecnologias têm impacto direto na rentabilidade e sustentabilidade das lavouras, sendo amplamente adotadas pelos produtores. (AGFEED, 2025)



Figura 9 - INTACTA

Fonte: <https://agfeed.com.br/negocios/o-impacto-da-intacta-tecnologia-adicionou-um-rs-de-soja-no-brasil-mas-desafios-persistem/>.

A empresa Gurupi (Figura 10) é responsável pela comercialização de sementes e insumos, que atendem e garantem a rentabilidade da lavoura, com um suporte técnico especializado a um fornecimento de produtos agrícolas regionais, que permite a sustentação de uma vasta variabilidade de grãos e insumos, sendo um grande parceiro da Núcleo, atendendo em boa parte os clientes do Grupo, sendo o seu diferencial na pós-colheita, permitindo um suporte no desenvolvimento da lavoura. (SEMENTES GURUPI, 2025)



Figura 10 - GURUPI

Fonte: <https://www.linkedin.com/in/sementes-gurupi/?originalSubdomain=br>.

Da mesma forma, temos a empresa Agroeste (Figura 11) que busca oferecer soluções inovadoras para o plantio sendo oferecido produtos com uma inovação genética por meio das cultivares adaptáveis conforme a região e clima, de forma que a plantação de milho e soja tenha a melhor performance. É possível observar o quanto as questões climáticas vem se tornando um desafio para muitos produtores, a solução está em oferecer adaptabilidade das sementes, em vista a instabilidade de chuvas nas regiões do Centro-Oeste. (SEMENTES PLANTE, 2024)



Figura 11 - Parceiro Agroeste.

Fonte: <https://sementesplante.com.br/>

Especializada na comercialização de sementes e insumos a Cereal Ouro (Figura 12) atua na comercialização de grãos e de insumos agrícolas destacando-se pelo comprometimento com a qualidade, sustentabilidade e inovação no campo. A empresa fornece soluções completas ao produtor rural, desde a aquisição de sementes, fertilizantes e defensivos até o recebimento e beneficiamento de grãos de soja, milho e sorgo. CEREAL OURO, 2025)



Figura 12 - Parceiro Cereal Ouro.
Fonte: <http://cerealouro.com.br/>.

3 ATIVIDADES DESENVOLVIDAS

3.1 Caracterização do Estágio

O presente estágio teve vigência do dia 25/11/2024 a 25/02/2025, com o desenvolvimento de atividades nas regiões Centro – Oeste, Sudoeste, e Sul do estado de Goiás. Dentre essas atividades, destacam-se a avaliação de lavouras, regulagem de implementos agrícolas, conhecimentos de fitopatologia e entomologia, assim como de atividades comerciais.



Figura 13 - Matriz Rio Verde – GO: Av. Pres. Vargas, 3050 - Vila Maria, Rio Verde - GO, 75905-370
Fonte: <https://www.nucleoagricola.com.br/>.



Figura 14 - Filial Jataí – GO: Av. Perimetral, 1328 St. Central - Parte Baixa, Jataí - GO, 75800-001.
Fonte: <https://nucleoagricola.com/contato/>.

3.2 Implantação, Desenvolvimento e Manejo de Lavouras

Durante o estágio obrigatório, desenvolvi diversas atividades relacionadas ao plantio, colheita, avaliação de lavouras e catação manual de plantas daninhas. As principais atividades nestes setores incluíram:

- Regulagem e calibragem de semeadoras;
- Uso de ferramentas manuais (enxadas e roçadoras) (Figura 15);
- Catação manual de plantas daninhas (Figura 15);
- Avaliação da sanidade de lavouras (Figura 17);
- Avaliação do estande de plantas (Figura 18);
- Acompanhamento de plantio (Figura 19);
- Verificação do ponto ideal de colheita;
- Regulagem de colhedoras;
- Monitoramento de pragas e doenças;
- Controle de profundidade de plantio;
- Acompanhamento fenológico da cultura;
- Acompanhamento de colheitas (Figura 20);

Essas experiências foram fundamentais para o meu desenvolvimento profissional, permitindo por em prática os conhecimentos adquiridos em sala de aula e compreender com maior profundidade a rotina de um agrônomo no campo. No plantio, aprendi sobre a importância do planejamento agrícola, que envolve desde a escolha adequada de sementes e cultivares, até a calibração correta dos implementos agrícolas. Acompanhei de perto a regulagem de semeadoras, dando ênfase a fatores cruciais como profundidade de sementes, espaçamento entre linhas, velocidade operacional e a distribuição uniforme das sementes. Ainda, compreendi como pequenas variações no processo podem impactar diretamente na emergência das plântulas, o que conseqüentemente implicará no estande final da cultura.

A fase de colheita também foi uma etapa muito importante, pois vivenciei o processo de monitoramento e a maturação fisiológica da cultura e a regulagem de colhedoras de grãos. Assim, foi possível estar observando os cuidados que são de extrema importância para poder minimizar perdas na colheita, seja por falhas mecânicas, regulagem inadequada das máquinas, ou por fatores climáticos. Garantir experiência prática nesta parte me ajudou a compreender a importância da eficiência operacional e a tomada de decisões rápidas para que se possa

garantir tanto a qualidade dos grãos como também a rentabilidade da lavoura.

Na avaliação de lavouras realizei visitas periódicas para observar o desenvolvimento das culturas, realizando a identificação de possíveis estresses bióticos e abióticos, além de estimar a produtividade e acompanhar o manejo fitossanitário das lavouras. Realizei, também, contagens de estandes e avaliações fenológicas. Essa prática fortaleceu minha capacidade de realizar diagnósticos na cultura, o que é fundamental para o sucesso das lavouras.

Além disso, participei da catação manual de plantas daninhas, a qual tem grande importância para o manejo integrado de plantas invasoras. A experiência permitiu identificar as principais espécies de plantas daninhas presentes na área, entender os impactos que elas podem causar a cultura implantada, levando em consideração a competição por luz, água e nutrientes. A atividade me ajudou a compreender o quão importante é o monitoramento constante e a adoção de práticas de manejo de maneira preventiva, como a rotação de culturas, a utilização de coberturas vegetais e até mesmo o próprio controle químico.



Figura 15 - Catação manual de plantas daninhas.

Fonte: Autoria Própria.



Figura 16 - Comparativo do padrão fazenda e da empresa Núcleo Agrícola.
Fonte: Autoria Própria.



Figura 17 - Avaliação do terço inferior de plantas de soja.
Fonte: Autoria Própria.



Figura 18 - Avaliação populacional de plantas.
Fonte: Autoria Própria.



Figura 19 - Plantio de milho para dia de campo.
Fonte: Autorial Própria.



Figura 20 - Acompanhamento de colheita de soja.
Fonte: Autorial própria.

3.3 Diagnóstico Fitossanitário em Lavouras

O diagnóstico fitossanitário em lavouras desempenha um papel fundamental na eficiência da produção agrícola. Essa prática consiste na identificação de pragas, doenças e deficiências nutricionais que podem afetar as plantas, permitindo uma tomada de decisão assertiva no manejo da lavoura. Essa etapa envolve atividades como monitoramento constante das áreas cultivadas e recomendações de medidas corretivas ou preventivas. Um diagnóstico quando bem feito contribui para o uso racional de defensivos agrícolas, reduzindo custos e

impactos ambientais, além de manter o potencial produtivo das lavouras, sendo indispensável para promover a sanidade das plantas.

Parte do meu estágio foi dedicada ao acompanhamento fitossanitário das lavouras, onde acompanhei os agrônomos Thiago Vieira, Leonardo Oliveira, Polianne Muniz, Yuri Barcelo e Vitor Ribeiro nas avaliações de lavouras de produtores nas regiões Centro – Oeste, Sudoeste e Sul de Goiás. As atividades realizadas incluíram:

- Identificação de doenças foliares (Figura 21);
- Identificação de insetos (Figura 22);
- Observação de raízes para verificar a presença de nematóides;
- Avaliação de área com reboleiras de nematóides;
- Acompanhamento em aplicação de fungicidas com pulverizadores (Figura 23);
- Aplicação de herbicidas com bomba costal (Figura 24);
- Regulagem dos bicos e pressão do pulverizador;
- Avaliar o efeito visual do produto dias após aplicação;

Esses processos de diagnóstico fitossanitário em lavouras me proporcionaram a oportunidade de vivenciar na prática os principais desafios enfrentados pelo produtor no manejo de pragas e doenças. Realizar uma correta identificação de insetos e doenças se tornou uma etapa fundamental, onde exigiu atenção aos sintomas apresentados pelas plantas e as condições ambientais predominantes. A partir desse reconhecimento em campo, foram feitas aplicações de químicos, como inseticidas, fungicidas e herbicidas, sempre considerando vários critérios como o estágio de desenvolvimento da lavoura, o nível de infestação de pragas e doenças e as condições que se tornam favoráveis para uma aplicação com eficiência.

Essas experiências permitiram compreender a importância em obter uma rápida e precisa tomada de decisões para prevenir perdas significativas de produtividade. Além disso, pude compreender como a aplicação correta dos produtos, respeitando dose, tecnologia de aplicação e momento ideal para dar entrada na lavoura é essencial para garantir eficácia na aplicação e reduzir impactos ambientais. Fazer contato direto com essas práticas contribuiu de forma muito significativa para o meu desenvolvimento técnico, aprimorando minha capacidade de realizar diagnósticos e intervenções em situações reais do campo, o que acaba reforçando a importância do estágio na formação completa de um agrônomo preparado para enfrentar os desafios que estão presentes todos os dias no campo lado a lado com o produtor rural.



Figura 21 - Identificação de doenças em plantas de soja e milho.
Fonte: Autoria Própria.



Figura 22 - Identificação de lagartas em plantas de soja e milho, (*Spodoptera frugiperda* e *Helicoverpa armigera*).
Fonte: Autoria própria.



Figura 23 - Aplicação de fungicida com pulverizador.
Fonte: Autoria própria.



Figura 24 - Aplicação de herbicidas via bomba costal.
Fonte: Autoria própria.

3.4 Eventos Técnicos e Comerciais

O principal pilar da Núcleo Agrícola é o comercial, que desempenha um papel essencial ao conectar os produtores rurais às melhores soluções em insumos agrícolas do

mercado. Dentre as principais atividades, se destaca a entrega de produtos, que requer organização e agilidade para poder garantir que os produtos cheguem no momento certo de ser usado na fazenda. A empresa também proporciona eventos como o “Núcleo em Campo”, que tem como objetivo proporcionar aos produtores acesso a novas tecnologias e diferentes práticas de manejo diretamente no campo, fortalecendo o relacionamento e a confiança na revenda. Além disso, a participação em palestras técnicas, como a que abordou o assunto “Insetos sugadores no milho”, reforça o compromisso da Núcleo Agrícola com a atualização e a capacitação dos produtores. Com isso, a área comercial atua como um elo entre o conhecimento técnico e as necessidades práticas que possui o produtor rural, trazendo também a importância de marcar presença nesses eventos realizados em campo por possuir uma grande chance de realizar *networks* com diferentes pessoas e até mesmo produtores, construindo bons relacionamentos, que é um pilar muito importante da área comercial. Durante o estágio, atuei nas seguintes atividades:

- Auxílio em montagem de dia de campo (Figura 25);
- Colocação de estacas (Figura 25);
- Participação em palestra sobre insetos sugadores no milho (Figura 26);
- Desfolha de trifolhos em soja de dia de campo (Figura 27);
- Comunicação com os produtores sobre diferentes situações das lavouras;
- Acompanhamento de apresentação de resultados aos produtores;
- Entrega de produtos em propriedades rurais (Figura 28);
- Discussão sobre o impacto econômico dos insetos vetores em diferentes estágios da lavoura;

Uma parte do estágio foi dedicada à regulagem de pulverizadores das marcas John Deere e Stara, e semeadora da Stara. Atuei diretamente no preparo e manuseio de insumos como inseticidas, fungicidas e herbicidas, além também de participar da entrega de sementes da cultura do milho. Ao decorrer desse período tive a oportunidade de colocar em prática os conhecimentos que foram adquiridos nas aulas de mecanização agrícola e proteção de plantas. Também tive a oportunidade de conhecer melhor o portfólio de empresas como Bayer, Boa safra, Dekalb, entre outras, me mantendo atualizado sobre os principais produtos disponíveis no mercado. Ao acompanhar visitas e entregas de produtos a diferentes produtores rurais, desenvolvi minha capacidade de comunicação e adaptação, me tornando uma pessoa mais flexível e preparada para poder lidar com esse misto de perfis de produtores rurais.



Figura 25 - Montagem e Participação em dia de campo.
Fonte: Autoria própria.

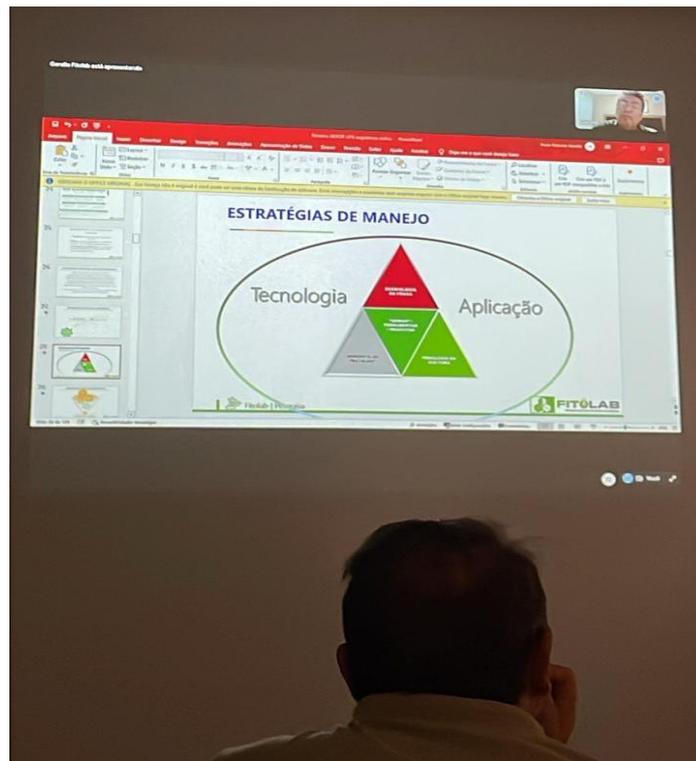


Figura 26 - Palestra sobre insetos sugadores no milho.
Fonte: Autoria própria.



Figura 27 - Retirada de trifolhos para apresentação em dia de campo.
Fonte: Autoria própria.



Figura 28 - Entrega de produtos.
Fonte: Autoria própria.

4 CONSIDERAÇÕES FINAIS

Esse trabalho teve como principal objetivo detalhar as atividades que foram realizadas no meu estágio e mostrar a importância da assistência técnica na revenda de insumos prestada pela empresa Núcleo Agrícola no desenvolvimento das lavouras de soja e início da safrinha no Centro - Oeste, Sudoeste e Sul Goiano durante o período da safra 24/25 e safrinha 25. Por meio do acompanhamento e monitoramento das lavouras de soja, da aplicação de insumos no manejo adequado de pragas e doenças, foi possível observar que a assistência técnica influencia na melhoria da produtividade, garantindo lavouras mais sustentáveis.

Os resultados obtidos demonstram que a realização de boas práticas agrícolas, quando aliadas ao monitoramento constante das lavouras e ao uso eficiente de tecnologias, contribuem de forma significativa para o aumento da produtividade das lavouras de soja. A intervenção da assistência técnica possibilitou uma maior adaptação das práticas de manejo às diferentes condições específicas de cada área, otimizando a utilização de recursos e proporcionando um controle eficaz de possíveis problemas que poderiam acabar comprometendo o desenvolvimento saudável da lavoura.

A atuação da empresa Núcleo Agrícola foi muito importante para que os produtores das regiões superassem os desafios diários enfrentados no campo como a escassez de recursos hídricos, a presença de pragas e doenças em níveis descontrolados e até mesmo as variações climáticas. A realização de eventos como o “Núcleo em Campo” também foi muito importante para fornecer informações e trocas de idéias com produtores sobre como manejar estes problemas corriqueiros. Realizar o acompanhamento técnico possibilitou um suporte importante na escolha e aplicação dos insumos agrícolas, garantindo com que as plantas recebessem um manejo ideal para um desenvolvimento adequado.

De modo geral, este trabalho evidencia uma etapa fundamental para a minha formação profissional, permitindo a vivência na prática da rotina de uma revenda agrícola e o aprofundamento dos conhecimentos que foram adquiridos ao longo de todo o curso. Dentre as atividades que foram desenvolvidas, como o acompanhamento da colheita da soja e o plantio do milho safrinha, o monitoramento fitossanitário das lavouras, a identificação de pragas e doenças, bem como a participação em eventos comerciais, contribuíram de maneira significativa para minha qualificação técnica. Ao final deste período, reforço a importância dessa experiência para minha trajetória, reconhecendo o estágio como um elo essencial entre o aprendizado acadêmico e o mercado de trabalho.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

AGRIPON. **Página oficial da Agripom**. Disponível em: www.agripom.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

AGROESTE. **Página oficial da Agroeste**. Disponível em: www.agroeste.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

BAYER. **Página oficial da Bayer**. Disponível em: www.bayer.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

CEREAL OURO. **Página oficial da Cereal Ouro**. Disponível em: www.cerealouro.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

CEPEA – **Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada**. PIB do agronegócio: dados de 2022. Disponível em: www.cepea.esalq.usp.br. Acesso em: 28 mar. 2025.

DEKALB. **Página oficial da Dekalb**. Disponível em: www.dekalb.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025

FICOMEX – **Feira Internacional do Comércio Exterior do Brasil Central**. Com o 4º maior PIB do agronegócio, Rio Verde participa da FICOMEX. 2024. Disponível em: ficomex.acieg.com.br. Acesso em: 29 mar. 2025.

GURUPI. **Página oficial da Gurupi**. Disponível em: www.gurupi.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

GOIÁS. **Rio Verde é o segundo maior produtor de soja do Brasil**. Governo do Estado de Goiás, 2 jun. 2023. Disponível em: <https://goias.gov.br/agricultura/rio-verde-e-o-segundo-maior-produtor-de-soja-do-brasil/>. Acesso em: 5 jun. 2025.

IBGE – **Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística**. Produção Agrícola Municipal 2023. Disponível em: www.ibge.gov.br. Acesso em: 28 mar. 2025.

INTACTA. **Página oficial da Intacta**. Disponível em: www.intactasite.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

SEMENTES SÃO FRANCISCO. **Página oficial da Sementes São Francisco**. Disponível em: www.sementessaofrancisco.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

SEEDCORP. **Página oficial da SeedCorp**. Disponível em: www.seedcorp.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

SPRAYTEC. **Página oficial da Spraytec**. Disponível em: www.spraytec.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.

STOLLER. **Página oficial da Stoller**. Disponível em: www.stoller.com.br. Acesso em: 13 abr. 2025.